

№ 58/22 от 16.03.2022 г.

Директору Регионального объединения
работодателей «Союз Строителей Удмуртии»
Ходыреву А.Г.

Уважаемый Александр Григорьевич!

В текущей ситуации некоторые отечественные компании уже столкнулись с отказами своих иностранных поставщиков или клиентов от дальнейшего сотрудничества ввиду огромного политического давления на бизнес в странах, которые ввели санкции против России. Многие из компаний пока не ощутили серьезных изменений, но находятся в замешательстве и выжидают результатов происходящих событий.

За 24 года работы на рынке Аналитическая компания VVS уже не раз помогала предприятиям в кризисных ситуациях в экономике. И всегда предприятия, начинающие первыми реагировать на рыночные изменения, предпринимать необходимые маркетинговые действия, получали от этого определенную выгоду.

Наши аналитики готовы найти для предприятий Ассоциации новых поставщиков и покупателей из стран, которые уже имели опыт работы с Россией на рынке, но не участвуют в санкционной политике. Партнерство с проверенными компаниями позволяет избежать простоя предприятия в этот кризисный период.

Благодаря нашим аналитическим данным предприятия смогут:

1. Выбрать наиболее оптимальных поставщиков сырья, запчастей, оборудования и других товаров по цене, дополнительным характеристикам ассортимента и логистике поставок;
2. Переориентировать свой экспорт на страны, не ограничивающие торговлю с Россией и найти в них новых надежных партнеров по выгодным ценам и условиям.

Также Мы прогнозируем, что в ближайшее время повысится спрос на услуги ремонта различной импортной техники и оборудования.

В предыдущие годы мы принимали участие в подобных проектах и, исходя из сложившейся практики, **предлагаем следующий комплекс востребованных аналитических услуг:**

1. Выявление позиции востребованной импортной техники (тип, марка, модель), которая на протяжении 10-15 лет наиболее активно ввозилась в нашу страну, а теперь этот ввоз затруднен либо невозможен;
2. Выявление запасной части или детали, которая становится первопричиной выхода из строя импортной техники и поэтому востребована в большом количестве.

Мы готовы по заявке предприятий Ассоциации изучить архивные данные за 10-15 последних лет, исследовать ввоз в отношении любой позиции импорта, которая их заинтересует. Эксперты "VVS" на основе собственных методик готовы выявить перспективные ниши и провести их детальный анализ для всех основных товарных отраслей.

С наилучшими пожеланиями,
Генеральный директор
ООО «ВладВнешСервис»



Мартынова Жанна Вадимовна

Контактное лицо: Региональный представитель VVS в УР
Александр Солодянкин
Тел.+7(919)9174133, E-mail: sas-udm@mail.ru